

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ИНВЕСТИЦИОННО-БАНКОВСКОЙ ГРУППЫ
ZIMMERMAN ADAMS INTERNATIONAL В СТРАНАХ СНГ**

CIDA Developments

**CIDA DEVELOPMENTS-ЭТО ФИНАНСОВЫЙ МОСТ, СОЕДИНЯЮЩИЙ
ПРЕДПРИЯТИЯ СТРАН СНГ С ИНВЕСТИЦИОННЫМ РЫНКОМ
ЛОНДОНСКОГО СИТИ**



Британская инвестиционная компания **CIDA Developments (CIDA)** выступает представителем Инвестиционного банка **Zimmerman Adams International (ZAI)**, являющегося членом Лондонской Фондовой Биржи, брокером и номиналом. Группой, совместно с рядом финансовых институтов Лондонского Сити разработана комплексная программа финансирования развивающихся предприятий России и стран СНГ - **«ФИНАНСОВЫЙ МОСТ»**. Настоящая программа нацелена на

сделкам, высокими перспективами роста.

В большинстве случаев спрос на ценные бумаги Российских и Казахских эмитентов при их размещении во много раз превышал предложение. Западные инвесторы с нетерпением ожидают выхода на рынок большего количества предприятий из этого региона. Так, по определению газеты «Financial Times: «Ближайшие три года на Лондонской Фондовой Бирже будут периодом бума эмитентов этих двух стран». Однако, в это же время множество

рост промышленного производства, сохранение позитивных тенденций развития основных секторов экономики и либерализацию национальных рынков Российской Федерации и Республики Казахстан. Сегодня весь мир стал свидетелем бурного подъема экономики России и Казахстана. Флагманы индустрии, получив доступ к международным финансовым рынкам, добиваются еще более высоких показателей экономической роста. Выход целого ряда компаний этих стран на фондовые биржи западных стран произвел настоящую сенсацию в международных финансовых кругах. Предприятия поразили инвесторов своим прекрасным корпоративным управлением, прозрачной отчетностью по МСФО, исчерпывающими показателями по

предприятий в России и Казахстане, особенно малых и средних, имея все предпосылки для быстрого развития, не могут нормально работать ввиду нехватки финансовых средств. Эти предприятия изолированы от международного рынка капитала, современных форм и источников финансирования, новейших инвестиционных инструментов, и зачастую, предоставлены самим себе в своей борьбе за выживание. В большинстве своем данная проблема обусловлена информационным вакуумом, в котором находятся предприниматели этих двух стран, элементарным отсутствием знаний, языковым и ментальным барьерами. Сегодня в конкурентной борьбе побеждает не та компания, которая обладает значительными активами, а та, которая способна быстрее

создавать и развивать новые активы. Лидерство в конкурентной борьбе зависит от ключевых компетенций, которыми обладает компания, а также ее динамических способностей. Ключевые компетенции должны создавать реальные барьеры для конкурентов: бизнес-процессы, организационные структуры, специфические навыки персонала, научно-исследовательские работы, связи с дилерами и дистрибьюторами и т.п.

Однако, об одной важнейшей компетенции часто забывают. Это способность быстро и эффективно

аккумулирование собственной прибыли приводит к проигрышу конкурентам, способным привлекать внешний капитал. Вместе с тем, внутренние рынки этих стран становятся чрезвычайно конкурентными.

Сегодня национальным предприятиям приходится соперничать не только друг с другом, но противостоять нарастающей экспансии западных компаний, имеющих мощные конкурентные преимущества в виде доступа к новейшим технологиям и международным финансам. В этой связи выход малого и среднего

привлекать капитал, без которой о лидерстве на рынке можно забыть. Без внешнего капитала, ни о каких способностях быстро создавать и развивать новые активы не может быть и речи. Специалисты уже давно говорят: "Деньги - это commodities (сырье)".

Компания должна иметь возможность в случае необходимости быстро и недорого привлекать капитал, как и любой другой ресурс, требуемый для развития бизнеса.

К сожалению, подавляющее большинство компаний России и Казахстана пытаются, в основном безуспешно, финансировать рост бизнеса исключительно за счет банковских кредитов либо собственной прибыли. При этом они не располагают достаточным обеспечением для получения займов, а потерянное время на

отечественного бизнеса на международные финансовые рынки становится насущным стратегическим шагом.

Для решения этих задач британской компанией CIDA Developments разработана комплексная программа по организации доступа предприятий России и Казахстана к международным инвестиционным рынкам и современным источникам финансирования - «**ФИНАНСОВЫЙ МОСТ**».

В рамках данного проекта CIDA Developments организована и скоординирована масштабная программа по установлению и сохранению позитивных тенденций

• **Первый этап**
Установление контакта между западными финансовыми институтами и предпринимателями России и Казахстана. Ознакомление последних с принципами работы Лондонского инвестиционного рынка, требованиями, предъявляемыми инвесторами к предприятиям и проектам. Данный этап предполагает ряд взаимных визитов и встреч;

настоящее время, CIDA Developments принимает инвестиционные заявки на финансирование предприятий различных отраслей СНГ. По всем интересующим Вас вопросам Вы можете обращаться в Департамент по работе со странами СНГ CIDA Developments в Лондоне, где русскоязычные сотрудники

• **Второй этап**
Подготовка предприятиями инвестиционных заявок. Анализ каждого проекта инвесторами, определение оптимальных путей их финансирования;

• **Третий этап**
Организация листинга компаний на фондовой бирже, осуществление частных размещений, открытие кредитных линий, размещение долговых инструментов с фиксированной ставкой доходности на Лондонском рынке, создание совместных предприятий.

Мы приглашаем руководителей предприятий России и Казахстана к прямому диалогу с западными инвесторами. Мы верим, что увеличение объема западного финансирования, привлекаемого национальными предприятиями, влечет рост промышленного производства, повышение занятости населения в этих странах. В

предоставят Вам более детальную информацию:

CIDA Developments
Department: CIS (Emerging Markets)
Central House
1 Ballard's Lane
N3 1LQ, London
United Kingdom

Tel: +44 (0) 2083498260
+44 (0) 2083498270
+44 (0) 2083498280

Fax: +44 (0)2083498667
E-mail: info@cida-finance.com
www.cida-finance.com

